



5

**FEHLER BEIM
UNTERNEHMENS-
AUFBAU UND WIE
MAN SIE VERMEIDET...**





5 FEHLER BEIM UNTERNEHMENSAUFBAU

Nr. 1

**KEINE RELEVANTE
PROBLEMLÖSUNG**

Löse ein echtes Problem deiner Zielgruppe - sonst bleibt dein Produkt austauschbar.

Erst wenn du Problem und Lösung kennst, findest du deine wahre Zielgruppe!





5 FEHLER BEIM UNTERNEHMENSAUFBAU

Nr. 2

**ZIELGRUPPE NICHT
KLAR DEFINIERT**

Wer seine Zielgruppe analysiert und versteht, kann seine Kommunikation gezielt ausrichten und so nachhaltigen Erfolg erzielen!





5 FEHLER BEIM UNTERNEHMENSAUFBAU

Nr. 3

KEINEN

BUSINESS PLAN

Viele Gründer starten voller Begeisterung für ihre Idee, doch vergessen dabei einen entscheidenden Faktor: die Finanzplanung! Ohne klare Kalkulation drohen Liquiditätsprobleme und unnötige Risiken!





5 FEHLER BEIM UNTERNEHMENSAUFBAU

Nr. 4

**ICH SCHAFFE ALLES
ALLEINE**

Viele Gründer glauben, sie müssen alles selbst erledigen. Dieser Ansatz führt zur Überforderung und schlechten Ergebnissen.

Setze auf Kooperation und externe Expertise, um dein Business erfolgreicher zu machen!





5 FEHLER BEIM UNTERNEHMENSAUFBAU

Nr. 5

AUF MARKETING VERZICHTEN

Viele Gründer konzentrieren sich auf ihr Produkt, aber ohne Marketing bleibt das beste Angebot unsichtbar.

Die richtige Zielgruppe aktiv ansprechen und sich positionieren. So baust du eine starke Marke auf!





**LUST AUF MEHR
AHA - , STATT
OHA-MOMENTE?**

**Kontaktiere uns oder
besuche unsere Website
www.2-hands.com**